www.2abg2.net

www.2abg2.net 由于模型可以答复许多问题，却未必了解一家企业终究靠什么挣钱，在哪个环节承当危险，又凭什么坚持客户信任，实在有价值的职业常识，也并不都存在于数据库和操作手册里，它或许藏在一位厂长二十年的现场经历中，藏在收买司理对供货商质量的判断里，藏在出售人员辨认客户实在意图的直觉中。

www.2abg2.net 短少场景

1、 www.2abg2.net 也藏在企业长时间演化而来的非正式协作联系里，这些难以被编码的常识，构成了工业 Know-how，这也解释了为什么一个通用模型即便才能出众，依然无法仅凭一套标准化产品解决所有企业问题，由此构成了欧博商业化最重要的错位，欧博公司具有智能，却短少场景，数据和信任，传统企业具有经历。

2、 www.2abg2.net 客户和工业入口，却短少模型才能，工程人才和重构安排的决计，实在巨大的价值并不独自存在于任何一方，而产生于两种才能的结合，也正因如此，欧博赋能传统企业现已越来越难以精确描绘两边联系——赋能暗含技能方供给才能，工业方被动接受的单向逻辑，但实际中的欧博企业相同需求被工业场景所训练。